



Differenzierung  
dealerBest



Wir finden, es ist der perfekte Zeitpunkt für eine Veränderung.

Die Mitarbeiter machen ein Unternehmen aus. Sie machen den Unterschied. Eine fundamentale Aufgabe des Arbeitgebers sollte es sein, seine Mitarbeiter bei der Weiterentwicklung und -bildung zu fördern, wenn er sich von seiner Konkurrenz absetzen möchte.

Traditionelle Klischees sind von gestern. Kunden verlangen nach neuen Geschäftsbeziehungen. Erfahrung alleine ist nicht mehr der einzige Faktor, um konkurrenzfähig zu sein. Was jetzt zählt ist **Differenzierung**.

Stellen Sie sich folgende Fragen:

**Was macht mein Unternehmen aus?**  
**Welche Unternehmenswerte haben wir?**  
**Wie halten Sie talentierte Mitarbeiter fest?**  
**Wie motivieren und spornen Sie Ihre Mitarbeiter an?**

Wir erstellen Ihnen einen auf Ihr Personal zugeschnittenen Plan. Mit diesem Plan verfolgen Ihre Mitarbeiter und wir ein ehrgeiziges Ziel: **Ihre Differenzierung**.

Wir arbeiten gerne in diesem Geschäftsbereich, denn wir lassen hier für einen kurzen Moment die Autos bei Seite, um bessere Mitarbeiter und Organisationen zu schaffen.



Wir verwandeln Unternehmen in konkurrenzfähige Organisationen mit Stil, denen die Entwicklung ihrer Mitarbeiter und Teams am Herzen liegt.

### 1. Philosophie



### 2. Zielgruppe



### 3. Service



## 1. Philosophie



Die Vision des Kunden darüber, wie sein Unternehmen und seine Mitarbeiter sein und agieren sollen, damit eine Veränderung stattfinden kann, ist fundamental bei dieser Zusammenarbeit.

Wir beginnen unser Projekt mit einer Situationsanalyse. Das ist unser Ausgangspunkt. Von hier an können wir dem Kunden bei den täglichen Herausforderungen der Geschäftsführung unterstützen.

Wir machen sowohl die Geschäftsbereiche ausfindig, die wir als entscheidend für die Veränderung ansehen, als auch die Verbesserungspotentiale.

Nicht nur unsere jahrelange Erfahrung, sondern auch unsere praktisch und theoretisch gewonnenen Erkenntnisse als **Arbeitspsychologen, Coaches und Spezialisten in Personal- und Arbeitrecht**, erlauben es uns, unseren Kunden ein vielseitiges Team mit einer 360° Sicht zur Verfügung zu stellen. Das ist mehr als andere bieten können.

Wir stehen Ihnen zur Seite und arbeiten hart mit Ihnen daran Ihr Ziel zu erreichen.

Unsere umsichtige Beratung ist unsere Visitenkarte und der Schlüssel zum Erfolg für unsere Kunden.

Beratung, aber auch das gleichzeitige Überprüfen und Verbessern von umgesetzten Prozessen ist entscheidend und wichtig, um Konfliktsituationen zu vermeiden und erfolgreich zu sein.



2. Zielgruppe



Autohändler

Motorradhändler

Hersteller

Importeure



3. Service



Personalauswahl und – integration

Organigramgestaltung

Erstellung von Kompetenzprofilen des Personals

Gehalts- und Bonusberatung

Motivationsplan

Pläne zur Verbesserung des emotionalen und körperlichen Zustandes

Erstellung von Gehaltsabrechnungen

# dealerBest

[www.dealerbest.com](http://www.dealerbest.com)

[info@dealerbest.com](mailto:info@dealerbest.com)

+ 34 91 434 92 93

**Sie finden uns auch bei:**

