



Coaching/Mentoring/Weiterbildung/Beratung  
dealerBest

Für uns in **dealerBest** ist es sehr wichtig, in jedem Projekt, das wir angehen, eine bedeutende Veränderung zur Ausgangssituation unseres Kunden zu erreichen.

Wir wählen deshalb sorgfältig das am besten geeignete methodische Instrument aus, um unseren Kunden einen persönlichen Lösungsansatz zu bieten.

Die Anwendung von Coaching und Grundsätzen der Neurowissenschaft hat uns bisher immer positive und überraschende Ergebnisse eingebracht und, was natürlich noch wichtiger ist, überaus zufriedene Kunden.

Wir sind Ausbilder und Berater, die über jahrelange Erfahrung in der Automobilbranche und in den jeweiligen verschiedenen Geschäftsbereiche eines Händlers verfügen. Wir sind sozusagen in der Automobilbranche aufgewachsen.

Wir sind ausgebildete und durch verschiedene nationale und internationale Verbände zertifizierte Coaches: AECOP, ICF, etc. Weiterhin sind wir auch Mitglied der European Neuroscience Association.

Auf dem aktuellsten Stand sein was Lern- und Entwicklungsmethoden betrifft, ist ein entscheidender Teil von **dealerBest's** Arbeitsphilosophie.

## Was möchten Sie erreichen?

Wir helfen Ihnen dabei.



Wir bieten Ihnen effektive  
methodische Lösungsansätze,  
die wir auf Ihre Bedürfnisse  
zuschneiden.

**1. Philosophie**



**2. Zielgruppe**



**3. Service**



## 1. Philosophie



### Coaching:

Coaching ist eine Disziplin, die demjenigen, der sie anwenden möchte, viele Möglichkeiten zur Weiterentwicklung eröffnet.

Als Coach ist unsere Mission, den Kunden zu helfen, seine persönlichen Ressourcen so zu maximieren, dass er seine Ziele erreicht.

Aus Sicht eines Coaches haben Menschen immer mehr Talente und Begabungen, als sie sich selbst zugestehen können.

### Weiterbildung:

**An wie vielen Fortbildungskursen nehmen Arbeitnehmer in der Automobilbranche im Laufe ihrer Karriere teil?**

**Wie oft wiederholt ein Arbeitnehmer einen Kurs, wenn er/sie die Arbeitstelle wechselt?**  
**Wie wirkt sich die Weiterbildung auf die Leistung des Arbeitnehmers aus?**

Wir haben uns darüber lange und viele Gedanken gemacht und sind zu einem Entschluss gekommen: jedem Kunden seinen Ansprüchen gerechte Lösungen zu bieten. Das mag komplex sein, ist aber nicht unmöglich, vor allem wenn man den Ausbildungskontext verändert und Coachingmethoden anwendet.

### Consulting:

Wir brechen aus den gewöhnlichen Denkmustern der Beratung aus und unterbreiten Ihnen erfolgreiche Handlungsvorschläge.

Aufgrund unserer langjährigen Erfahrung sind wir in der Lage, uns schnell und effektiv in ein neues Projekt einzugliedern. Wenn möglich kürzen wir dabei die Fristen für die Projektentwicklung und Zielerreichung.

Wir arbeiten in allen Geschäftsbereichen: Verkauf, Neuwagen, Gebrauchtwagen, Werkstatt, Ersatzteile, Kundendienst etc.



2. Zielgruppe



Vertragshändler

Hersteller und Importeure

Zulieferunternehmen

Finanzunternehmen

Versicherungen

Franchiseunternehmen



3. Service



Fort- und Weiterbildung

Beratung

Individuelles Coaching

Team Coaching

Mindfulness

Produkteinführungen

# dealerBest

[www.dealerbest.com](http://www.dealerbest.com)

[info@dealerbest.com](mailto:info@dealerbest.com)

+ 91 434 92 93

Sie finden uns auch bei:

